

ELK ist das erfolgreichste Fertighausunternehmen Österreichs und einer der führenden Anbieter in Europa. Dabei bauen wir nicht nur Häuser – wir realisieren Lebensträume – in den letzten 60 Jahren für über 50.000 glückliche KundInnen. Wir treiben in der Branche Innovationen voran und setzen auch Maßstäbe – werde ein Teil der ELK Familie und gestalte unsere Erfolgsgeschichte mit.

KUNDENBERATER/IN (M/W/D) - ANGESTELLT

VERTRIEBSPROFI / TECHNIKBEGEISTETER TEAMPLAYER / DYNAMISCHE PERSÖNLICHKEIT MIT DRIVE



WR. NEUDORF BLAUE LAGUNE

Verkaufsgebiet: W, B, NÖ



VOLLZEIT

(Kernarbeitszeit: FR & SA)



AB SOFORT

DIESE AUFGABEN ERWARTEN DICH BEI UNS

- Ansprechpartner für InteressentInnen
- Organisation und Durchführung von lokalen Verkaufsaktivitäten
- Beratungsgespräche und Bedarfsanalysen
- Verwirklichung der Traumhäuser für unsere potenziellen KundInnen inkl. gesamtheitlicher Planung und Projektkalkulation
- Unterstützung der InteressentInnen bei der Grundstückssuche
- Betreuung unserer gemeinsamen KundInnen während des gesamten Bauprozesses (After-Sales-Service)
- Enge Abstimmung mit Vertriebsleitung sowie Fachabteilungen
- Generierung neuer Kontakte und Pflege von Kontaktdaten (InteressentInnen auf Messen, Events & Veranstaltungen)
- Erstellung von Plan- & Angebotsunterlagen aus dem bestehenden Produktkatalog

WOMIT DU UNS BEGEISTERN KANNST

- Verkaufserfahrung im B2C sowie bautechnische Grundkenntnisse als Voraussetzung
- Einschlägige Berufserfahrung in der Baubranche von Vorteil
- Freude am Umgang mit Menschen und dabei die Ruhe, individuelle Lösungen auszuarbeiten, von denen unsere KundInnen profitieren
- Sehr gute Umgangsformen, kommunikative Fähigkeiten und Verhandlungsgeschick
- Engagement, Verantwortungsbewusstsein, Flexibilität
- Sehr gute IT – Anwenderkenntnisse
- Affinität zu Architektur und Stilsicherheit
- Selbständige Arbeitsweise mit hohem Qualitätsanspruch und sinnvoller Priorisierung der Aufgaben

WORAUF DU DICH FREUEN KANNST

- Vielfältiges Design-Hausportfolio und Top Equipment/Verkaufstools (CRM-System)
- Eine anspruchsvolle, spannende und herausfordernde Tätigkeit
- Ein von Hilfsbereitschaft und Wertschätzung geprägtes Arbeitsklima
- Solide Einschulung und Coaching während der Einarbeitungsphase sowie spezifische Aus- und Weiterbildungen über die ELK Akademie
- Starkes Unternehmen seit über 60 Jahren mit einer hervorragenden Marktposition
- Attraktive Sozialleistungen wie z.B. Vergünstigungen beim Hausbau mit ELK, exklusive Rabatte durch das ELK Family Netzwerk uvm.
- Für diese Position bieten wir ein fixes Bruttomonatsgehalt ab € 2.551,82 (auf Basis des KV's VG III im 1.u.2. VGJ). Als erfolgreicher und motivierter Top-Vertriebsmitarbeiter können Sie bei uns bis zu € 120.000.- an Erfolgsprämien jährlich zusätzlich zum Grundgehalt verdienen. Dein Gehalt vereinbaren wir individuell auf Basis deiner konkreten Qualifikation und Erfahrung.

Haben wir dein Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf deine Bewerbungsunterlagen, z.H. Frau Melanie Zeilinger unter bewerbung@elk.at.

ELK Fertighaus GmbH, Industriestraße 1, A-3943 Schrems | Tel: +43 (0) 2853/705 | www.elk.at/karriere